

「シゴト発見ラボinベイタウン尾道」

◆学生からの質問

1. 活躍する社員の特徴・学生が意識すべき点

- 御社で活躍している人に共通する特徴は何ですか？

＜回答＞積極的に情報発信し、上司、同僚、部下を巻き込むのが上手な人

- 学生のうちから意識しておいた方が良い姿勢・経験はありますか？

＜回答＞教えられるのを待つといった受け身の姿勢ではなく自分から聞きに行ったり、働きかけたりする姿勢

2. 若手社員の活躍事例

- 若手社員が成果を出している具体的な事例を教えてください。

＜回答＞自分の分からないことを放っておかず、先輩に自ら聞きに行き行って教えてもらい、初めての仕事を進んで積極的に取り組み、失敗してもその対策を自分なりに考えて対応していた社員が、通常の育成期間の半分で一人前になった

3. 新人・若手を支える会社の制度

- 新入社員・若手社員が成長するためのサポート制度はありますか？
(研修、メンター制度、資格取得支援など)

＜回答＞webを活用したeラーニングでの研修システムがあり、自分の業務中のすきま時間など自分のタイミングで自己研鑽を積める

4. 価値提供・社会貢献について

- 御社が最も重要視している価値提供は何ですか？

＜回答＞電材、住宅設備機器、家電品など多様な商品の提供や工事現場へのジャストインタイムでの配送といったお客様への目細かな対応を行うことなどにより、お客様の仕入れに関する負担を減らすこと

- その価値がどのように社会に貢献していると考えていますか？

＜回答＞お客様の負担が減ることによる社会全体のコスト軽減と当地企業や地元インフラの下支え

5. コミュニケーション環境

- チーム内・会社内のコミュニケーションの雰囲気はどのようなものですか？

<回答>先輩・後輩・上司問わず、仕事や各自の事情に配慮・気遣いができており、仲が良い雰囲気

- 若手社員も意見を言いやすい環境ですか？

<回答>会社全体の雰囲気が良く言いやすい環境

6. 採用したい学生像

- 採用したいと思う就活生の特徴は何ですか？

例：挨拶が元気・相手の目を見る・報連相ができる など

<回答>自分を飾ることなく、ありのままの自分を、正直に堂々と語れる人

- 「ここはあまり重視していないので気にしなくて良い」点がありますか？

例：インターン参加の有無 など

<回答>学生時に特に力を入れたことがないこと

- 過去に「この学生と働きたい」と思った学生はどんな人でしたか？

<回答>絶えず色々なことを考え、相手や周りの人のことに配慮し、思いやれる人

7. 働き続ける理由（現役社員への質問）

- 現在の仕事を続けられている理由・辞めずに頑張れる理由は何ですか？

<回答>職場の人間関係が心地よい、日々の自己成長や成功体験が気持ちいい

8. 役立つスキル・資格

- 実際の仕事で役に立つスキルや資格には何がありますか？

<回答>論理的に考え、会話ができるスキル。次に何をすべきかを考えながら仕事をし、無駄なく効率的に仕事を行っていくマインド・スキル。

9. 職場の雰囲気

- 職場の雰囲気はどんな感じですか？（活発・落ち着いている等） <回答>明るく、落ち着いた雰囲気。居心地がいい。

10. 地域への貢献・地域との関わり

- 御社はどのような形で地域に貢献していますか？

<回答>電材、住宅設備機器、家電品など多様な商品をワンストップで提供することや、工事現場へのジャストインタイムでの配送といったお得意先様への木目

細かな対応を行うことなどにより、お得意先様の仕入れに関する負担を減らし、社会全体のコストを軽減することにより当地企業や地元インフラの下支えを行っていること

- 今後、地域とどのように関わっていきたいと考えていますか？

<回答> 備後地区と周辺のお得意先様に電材、住宅設備機器等を供給することを通じて、地域インフラの下支えを行って参りたい

- (まるか食品・北洋本多フーズ) ヒット商品の開発プロセスはどのようなものですか？

1 1 . 他社から学びたい点

- 様々な企業が参加していますが、他社から学びたいと思う点がありますか？

<回答> 他社の様々なサービス、その供給方法や考え方を学ぶことで、新たな気付きを得ること

1 2 . 企業方針・ビジョン・成長戦略

- 今後、特に力を入れたい事業領域や成長戦略はありますか？

<回答> 社内システムにおいてAIを活用したDX化を推進することでお客様へのより質の高いサービスを、低コストかつ効率的に提供できる体制の構築

- 業界変化の中で最も重視している価値観・経営理念は何ですか？

<回答> お客様の期待を超える商品・サービスの提供、仕事の仕組みの創造実践と継続的な改善

1 3 . 備後地域の将来

- 今後、備後地域はどのように発展していくと考えていますか？

<回答> 中国地方の主要都市である広島市と岡山市の中間に位置することに加え、四国の玄関口にも面している地理的特徴を活かし、中四国の中核的な地域として整備されることで人の交流が活発化し、経済面だけでなく文化面においても重要度が増し、魅力的な地域になる

- 御社は地域に対してどのような貢献をしたいですか？

<回答> 多様な電気関連製品を1社で扱う供給ハブとして、地域のインフラ整備の一端を担う

1 4 . 企業独自性・強み

- 他社に負けない御社ならではの強みは何ですか？

<回答>電材、住宅建材、電器製品という通常はそれぞれ独立した会社で行うルートを、1社で行うことにより、多様な商品をワンストップで取り扱うこと

- 御社の独自性はどの部分にあると考えていますか？

<回答>卸事業だけでなく、住宅設備等の設置に際し、設計から工事金額計算、設置時の施工管理までを行う「工務部」を有している

15. やりがい・モチベーション・大変だったこと

- 仕事のやりがいやモチベーションにつながるものは何ですか？

<回答>難しい仕事を乗り越えた上で成果を出した成功体験

- これまでの仕事で一番苦労したことは何でしたか？

<回答>人財の採用

個別質問

「木材や素材を保つために重視しているポイントを教えてください。」

前提として、商品保管上のご質問としてお答えいたします。

木材や素材とありますが、建材の話だといいますと、建材は基本社内には在庫いたしません。

それは住宅等の建設において建材は大きさ、仕様等が細かく多岐にわたるため、注文の都度、メーカーへ

発注し、メーカーからの直送または建設現場への納品前日に当社にて商品を受け取り翌日納品いたします。

したがってまして建材については、保つために重視していることは特にございません。

他の在庫商品については、商品の材質に合わせて適宜管理していますが、在庫数の管理も合わせ月に数回、

商品のチェックを行い、劣化する前に売り切ることを徹底しています。したがって、強いてポイントを挙げる

とすれば、劣化するまで在庫はせず、適量を仕入れる、ということになります。

ご社名をご記入ください。

宮地ナショナル株式会社